



Raport kwartalny.

Grupy Kapitałowej Columbus Energy za trzeci kwartał 2020 r.

nasze DNA .

#tempo

#talent

#troska

#technologia

nasze produkty i usługi .



fotowoltaika

GO **GREEN** .



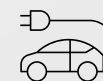
magazyny
energii

GO **FREE** .



pompy
ciepła

GO **COMFORT** .



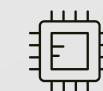
infrastruktura do ładowania
pojazdów elektrycznych

nexity



farmy
fotowoltaiczne

NEI



perowskity

SAULE
TECHNOLOGIES

**Columbus
dzisiaj .**



Jesteśmy najbardziej
rozpoznawalną marką w branży
instalacji fotowoltaicznych.



Dostarczamy rozwiązania
nowoczesnej energetyki
dla domów i firm.



Dostarczamy kompleksową
usługę doboru i montażu pomp
ciepła oraz domowych
magazynów energii.



Inwestujemy w technologie
najnowszej generacji.

do dziś

30000

Klientów .

GO GREEN .

FOTOWOLTAIKA

Pierwszy krok w stronę zielonej energii z własną instalacją fotowoltaiczną.



GO FREE .

MAGAZYN ENERGII

Pełna niezależność energetyczna z instalacją fotowoltaiczną i magazynem energii.



GO COMFORT .

POMPA CIEPŁA

Komfort i wygoda z ekologicznym ogrzewaniem z pompy ciepła.



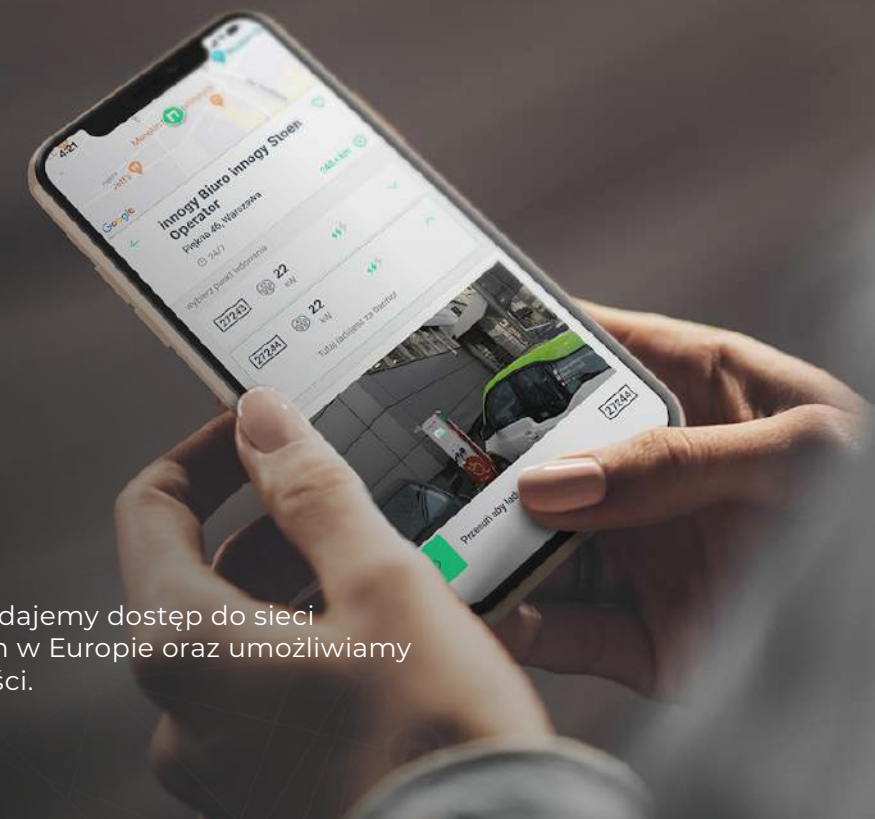


czym się
zajmujemy .

elektromobilność .

nexity

Dzięki współpracy partnerskiej z Nexity dajemy dostęp do sieci stacji ładowania pojazdów elektrycznych w Europie oraz umożliwiamy prowadzenie biznesu w elektromobilności.



eko-energia
dla domów i firm .

Dostarczamy kompleksowe rozwiązania eko-energetyczne dla domów i firm w całej Polsce. Każdego dnia montujemy ponad 100 instalacji fotowoltaicznych. Poszerzamy również grono prosumentów o tych, którzy decydują się dodatkowo na inwestycję w pompy ciepła i magazyny energii.

farmy fotowoltaiczne .

NEI

Rozwijamy inwestycje w farmy fotowoltaiczne, w naszym portfelu znajduje się już ponad 1000 MW mocy OZE. Zakończyliśmy budowę farm o mocy kilkunastu MW i jesteśmy w trakcie realizacji kolejnych kilkudziesięciu MW.



sieć sprzedaży .



Rafał Kołłątaj i Paweł Bednarek
Zarząd Columbus Elite S.A.

Zajmujemy się sprzedażą produktów fotowoltaicznych, stworzyliśmy unikatowy system sprzedaży i dzięki innowacyjnym metodom budujemy leaderską, zawodową organizację partnerów sprzedaży odnawialnych źródeł energii. Jako nieliczni z polskich przedsiębiorstw możemy pochwalić się ciągłym wzrostem sprzedaży i dynamicznym rozwojem, pomimo trwającej pandemii.

Columbus Elite S.A. łączy realizację celów biznesowych z troską o środowisko naturalne i naszą planetę, ale także o swoich pracowników, o czym mówi jedno z naszych haseł **#thinkpeople** to ludzie, to emocje i rozwój osobisty jako czynniki niezbędne do osiągnięcia sukcesu w tworzeniu naszej organizacji.

Idee dynamicznego rozwoju na jaki stawiamy, zawarliśmy w hasle **#thinkpower** to najwyższa jakość naszych produktów i usług - jako, że mamy do czynienia z technologią przyszłości, stawiamy duży nacisk na nieustające ulepszanie procesów obsługi Klienta oraz regularną pracę nad tworzeniem i doskonaleniem dobrych praktyk współpracy i sprzedaży.

III Krajowa Konferencja Online Columbus Elite .

w której wzięli udział wszyscy pracownicy Columbus Elite wraz z całą siecią sprzedaży. W trakcie konferencji nastąpiło podsumowanie wyników i przedstawienie strategii rozwoju organizacji, wyróżnienie i nagrodzenie najlepszych agentów Columbus Elite, a także szkolenie mające na celu doskonalenie kompetencji i pogłębienie wiedzy technicznej.

Seminarium Szkoleniowe w Arłamowie .

jako forma wyróżnienia dla grupy doradców osiągających najlepsze wyniki, a także okazja do poszerzania wiedzy i trenowania umiejętności poprzez wymianę doświadczeń, szkolenia z technik sprzedaży, motywacji, budowania marki własnej, a także szkolenia produktowe i marketingowe.

Cykliczne szkolenia sprzedażowe .

Columbus Elite dba o ciągły rozwój kompetencji swoich doradców, dlatego regularnie organizuje szkolenia motywacyjne, produktowe i sprzedażowe, oraz warsztaty praktyczne na temat metod radzenia sobie w trudnych sytuacjach.

Rozwój Działu Wsparcia Sprzedaży .

mając na uwadze rozwój organizacji zespół analityków wspierających sprzedaż powiększył się dwukrotnie, aby pracować nad optymalizacją wyników sprzedażowych.

Optymalizacja i usprawnienie procesów .

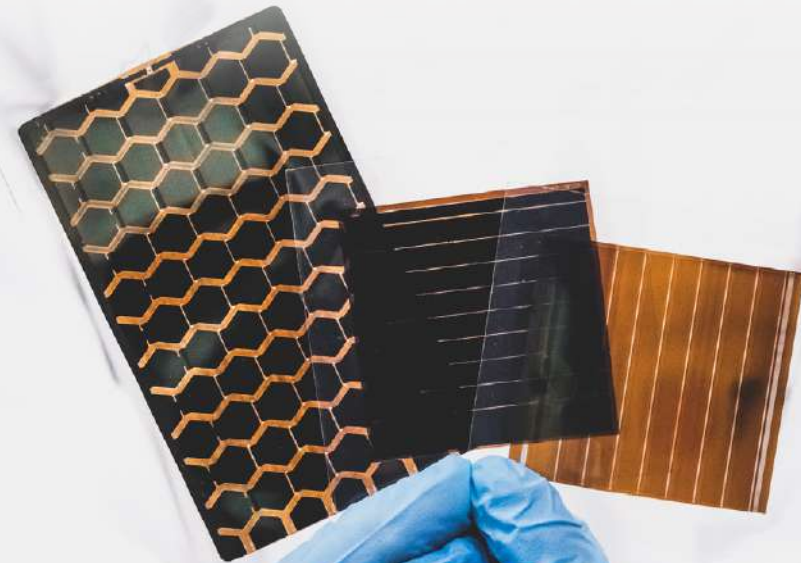
weryfikacji umów sprzedażowych i obiegu informacji, w celu obniżenia czasu realizacji do 1-2 dni roboczych.

Dynamiczny rozwój sieci sprzedaży .

w trzecim kwartale br. do organizacji Columbus Elite dołączyły kolejne 94 osoby, co łącznie dało liczbę 366 partnerów.

W trzecim kwartale 2020 r. Columbus Elite S.A. odnotował kolejny wzrost sprzedaży, pozyskaliśmy **3775 nowych Klientów** o łącznej mocy instalacji **17 050,62 kWp**

perowskity .



Saule S.A. jest światowym pionierem w zastosowaniu technologii druku atramentowego do produkcji elastycznych, lekkich, ultracienkich i półprzezroczystych perowskitowych modułów fotowoltaicznych. Celem spółki jest komercjalizacja i dalszy rozwój autorskiej technologii fotowoltaicznej na bazie perowskitów, poszerzającej wachlarz możliwych zastosowań tradycyjnej technologii krzemowej.

Nawiązanie bliskiej relacji z Columbus Energy, dzięki dokonanej inwestycji kapitałowej

Opracowanie kompleksowej oferty dla Jednostek Samorządu Terytorialnego i rynku B2B

Podpisanie szeregu listów intencyjnych z producentami i dystrybutorami

transformacja energetyczna .

Saule wraz z Columbus Energy wychodzi z przełomową inicjatywą do polskich miast i gmin oferując program transformacji energetycznej. Program obejmuje szereg usług m.in. audyty energetyczne, opracowania koncepcji działań, a także kompleksową pomoc przy ich wdrożeniu.

rozwój produktów .

Saule współpracuje z licznymi producentami i dystrybutorami, w celu opracowania produktów z fotowoltaiką perowskitową. Celuje w najbardziej innowacyjne zastosowania, niedostępne dla tradycyjnej technologii krzemowej.

drukowane ogniwa .

Innowacją Saule jest produkcja ogniwa za pomocą druku atramentowego. Obecnie finalizowana jest budowa pierwszej na świecie linii produkującej drukowane moduły perowskitowe. Drukowane ogniwa to łatwe w produkcji, tanie oraz ekologiczne źródło pozyskania energii elektrycznej.

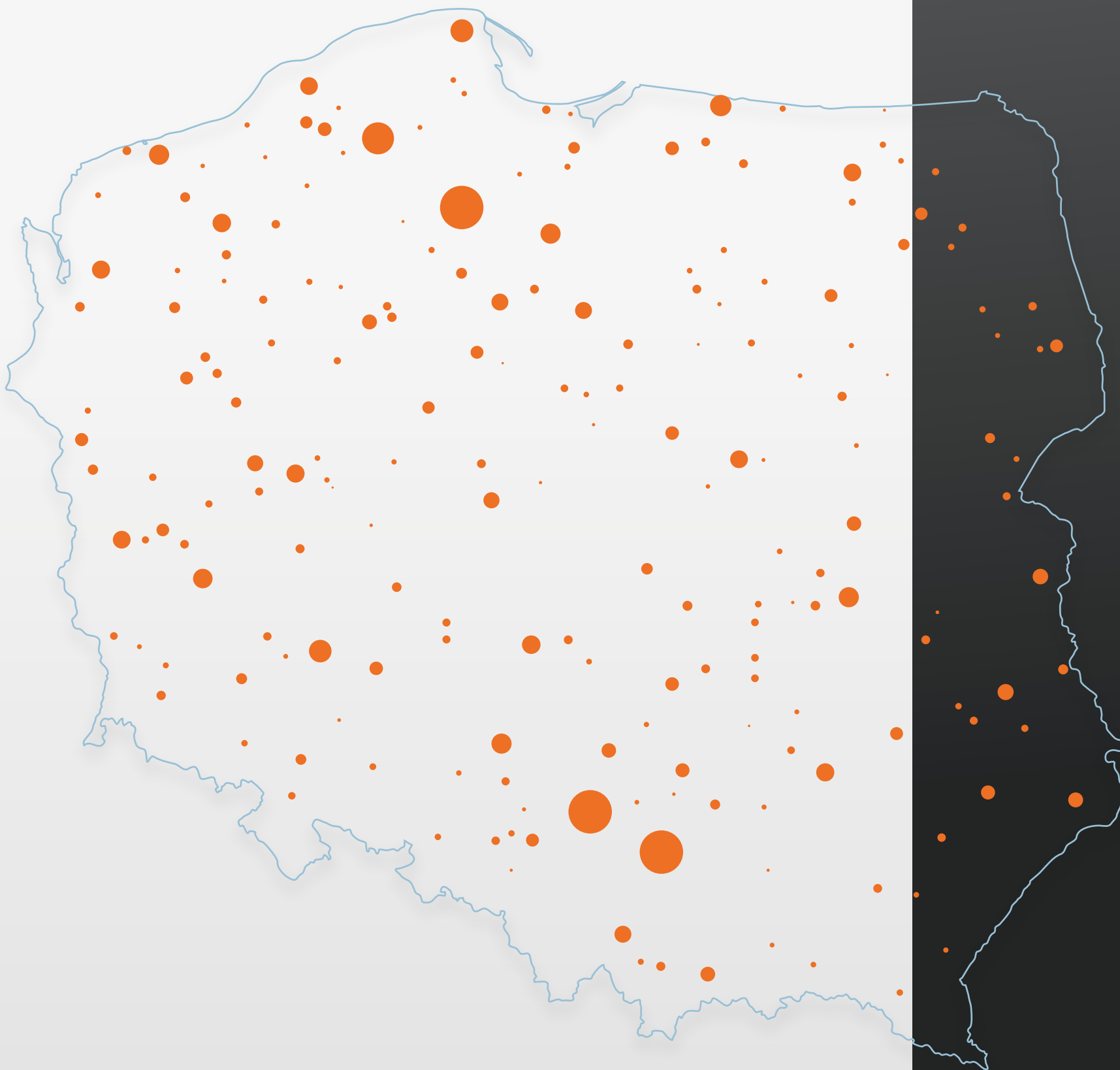
działalność naukowa .

Saule prowadzi światowej klasy badania nad nowoczesnymi ogniwami słonecznymi na bazie perowskitu. Dysponuje jednym z najlepiej wyposażonych laboratoriów optoelektronicznych na świecie.



działamy na terenie
całej Polski .

pewne jutro
z Columbus Energy .



1500

osób jako organizacja
– sieć profesjonalnych instalatorów
i doradców energetycznych
w całym kraju

1000

MW mocy w portfelu inwestycyjnym
farm fotowoltaicznych

175

MW mocy zainstalowanej
w fotowoltaice

**Columbus
Care**

program obsługi Klienta wyróżniony
godłem TERAZ POLSKA

zarząd Columbus Energy .



Dawid Zieliński

Prezes Zarządu

Od 9 lat związany z rynkiem OZE. Założyciel spółki Columbus Energy, którą w ciągu 6 lat przekształcił w silną Grupę Kapitałową.



Janusz Sterna

Wiceprezes Zarządu

Ponad 15 lat doświadczenia w finansach i branży energetycznej. Do 2008 r. Dyrektor ds. Konsolidacji Polskiej Grupy Energetycznej, a następnie Dyrektor Departamentu Strategii i Rozwoju PGE.



Łukasz Górski

Wiceprezes Zarządu

Od 2009 roku pełni funkcje zarządcze w spółkach inwestycyjnych. Od 2014 roku w branży energetycznej i OZE, a od 2016 roku również w obszarze inwestycji kapitałowych.

rada nadzorcza Columbus Energy .



Paweł Urbański
Przewodniczący
Rady Nadzorczej



Marek Sobieski
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Kurczewski
Członek Rady Nadzorczej



Leszek Leńko
Członek Rady Nadzorczej



Łukasz Kaleta
Członek Rady Nadzorczej



Radosław Żemło
Członek Rady Nadzorczej



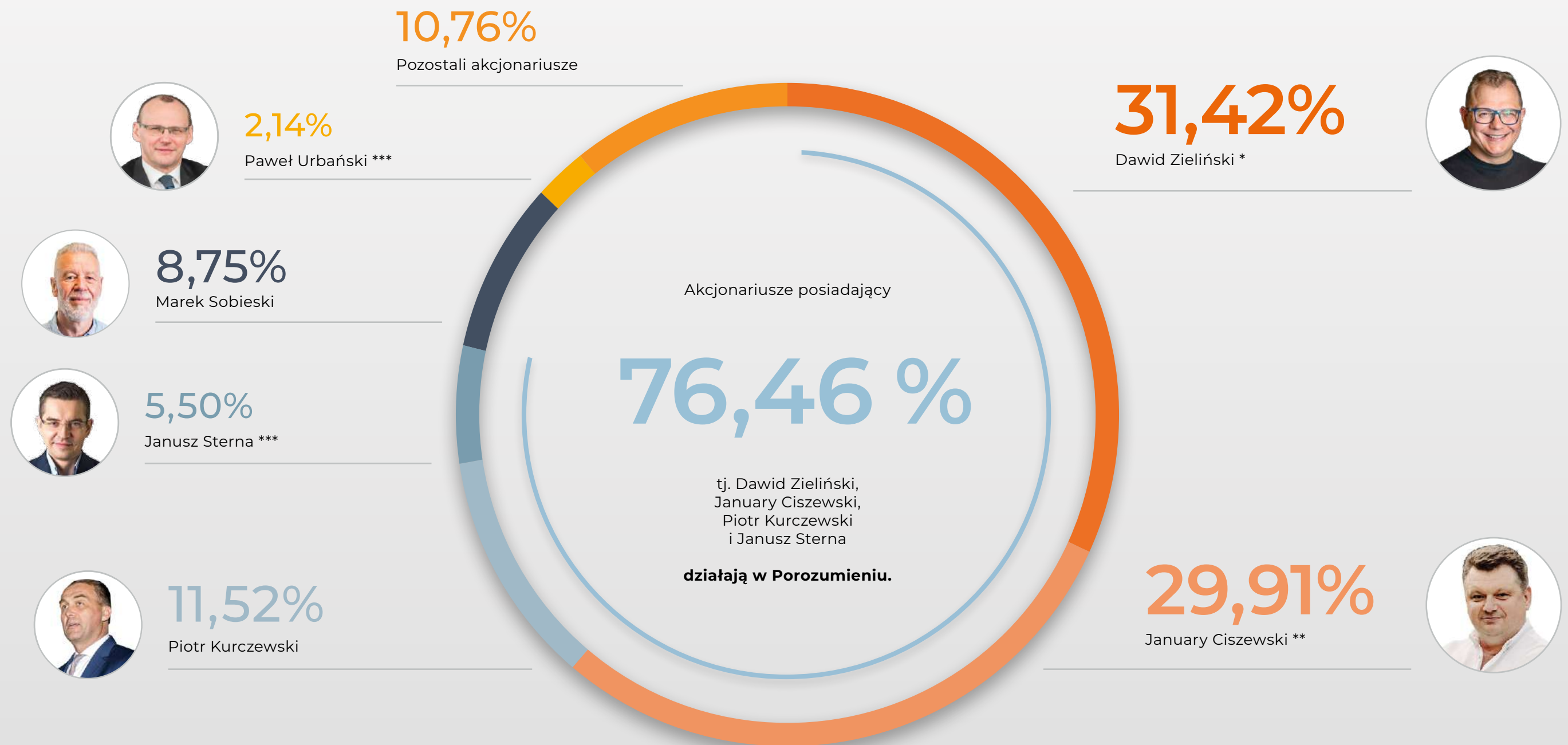
Jerzy Ogłoszka
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Krupa
Członek Rady Nadzorczej

akcjonariat Columbus Energy .

Stan na 12.11.2020 roku



* bezpośrednio i pośrednio poprzez Spółkę Gemstone S.A., w której 99,99 % akcji posiada Dawid Zieliński

** bezpośrednio i pośrednio poprzez JR HOLDING ASI S.A. i KPM INVEST Sp. z o.o.

*** bezpośrednio i pośrednio poprzez 50 % udziałów w Inven Group Sp. z o.o.

grupa kapitałowa .

Grupa Kapitałowa Columbus Energy składa się ze spółek:

- zajmujących się sprzedażą i dystrybucją produktów oraz usług eko-energetycznych
- celowych, związanych z realizacją projektów farm fotowoltaicznych
- świadczących usługi wspólne i finansowe



Columbus Energy Finanse Sp. z o.o.

100%

Pośrednik finansowy w oferowaniu Klientom Grupy produktów kredytowych i leasingów.



New Energy Investments Sp. z o.o.

100%

Działalność w segmencie farm fotowoltaicznych. W swoim portfelu Spółka rozwija projekty o mocy ponad 1 GW.



GoBiznes Sp. z o.o.

100%

Prowadzi działalność z zakresu fotowoltaiki, pomp ciepła, magazynów energii i stacji ładowania pojazdów elektrycznych w segmencie B2B.



Columbus Elite S.A.

50%

Spółka jako partner Columbus Energy rozwija unikatowy model sprzedaży OZE poprzez rozwój struktury zawodowych sprzedawców branży.



Nexity Global S.A.

35,74%

Działalność w branży elektromobilności. Dostarcza narzędzia do obsługi stacji ładowania pojazdów elektrycznych w całej Europie.



Saule S.A.

13,04%

Spółka rozwija technologię druku atramentowego do produkcji perowskitowych modułów fotowoltaicznych na skalę światową.

Smile Energy S.A.

50%

Columbus Profit Sp. z o.o.

100%

Eko Energia II Sp. z o.o.

100%

Eko Energia – Fotowoltaika Domaniew II Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 113 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 166 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 172 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 173 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 174 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 187 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 188 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 213 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 221 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 288 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 321 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 388 Sp. z o.o.

100%

Elektrownia PVPL 421 Sp. z o.o.

100%

EcoSolar Babice Sp. z o.o.

100%

ES Banachy Sp. z o.o.

100%

ES Nisko Sp. z o.o.

100%

ES Sigiełki Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 1 Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 2 Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 5 Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 6 Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 7 Sp. z o.o.

100%

Ecowolt 9 Sp. z o.o.

100%

Ecovolt 18 Sp. z o.o.

100%

Greenprojekt 6 Sp. z o.o.

100%

Greenprojekt 16 Sp. z o.o.

100%

Greenprojekt 18 Sp. z o.o.

100%

Sun Energy Invest Sp. z o.o.

100%

Columbus JV2 Sp. z o.o.

100%

Columbus&Farmy Sp. z o.o.

50%

Farma F2 Sp. z o.o.

100%

Farma F3 Sp. z o.o.

100%

Farma F4 Sp. z o.o.

100%

Farma F5 Sp. z o.o.

100%

Farma F6 Sp. z o.o.

100%

Columbus JV1 Sp. z o.o.

100%

SPower Tomaszówka
Sp. z o.o.

100%

SPower Zambrów I
Sp. z o.o.

100%

SPower Giżycko Sp. z o.o.

100%

SPower WDW Sp. z o.o.

100%

SPower JSK 3 Sp. z o.o.

100%

SPower KKM Sp. z o.o.

100%

SPower Ujazd Sp. z o.o.

100%

SPower HNB Sp. z o.o.

100%

SPower Węgliska Sp. z o.o.

100%

SPower Rusowo Sp. z o.o.

100%

Bioenergia Podlasie
Sp. z o.o.

100%

SPower Lubień Dolny 2
Sp. z o.o.

100%

SPower Kołaczyce Sp. z o.o.

100%

SPower Osinki Sp. z o.o.

100%

SPower Polanów Sp. z o.o.

100%

SPower Sudol Sp. z o.o.

100%



Dawid Kmiecik
Prezes Nexity

Nexity to uniwersalne i elastyczne rozwiązanie dla elektromobilności. Dostarcza narzędzia pozwalające użytkownikom pojazdów elektrycznych ładować się na ponad 60 000 stacjach ładowania w Europie. Umożliwia również prowadzenie biznesu w elektromobilności - zarządzanie pojedynczym punktem, jak i profesjonalną siecią stacji ładowania samochodów elektrycznych.

Nexity to gwarancja dostępu do sieci ładowania pojazdów elektrycznych. W strategię Columbus Energy wpisane jest połączenie prosumentów i konsumentów z energią z farm fotowoltaicznych i siecią ładowarek pojazdów elektrycznych. Chcemy zapewnić dostęp do zielonej energii, w każdym miejscu i w każdej sytuacji.



Rafał Kołłątaj i Paweł Bednarek
Zarząd Columbus Elite

Columbus Elite S.A. wyróżnia się unikatowym w skali kraju systemem prowizyjnym oraz modelem pracy zatrudnionych partnerów.

Spółka działa na terenie całego kraju. Bezpośrednie relacje, budowane na lata, pozwalają skutecznie doradzać polskim rodzinom i firmom w zakresie wyboru produktów eko-energetycznych i wraz z rozwojem technologii optymalizować oczekiwania konsumenckie.



Piotr Krych, Olga Malinkiewicz i Artur Kupczunas
Zarząd Saule

Saule Technologies to spółka założona w 2014 roku przez Olgę Malinkiewicz, wynalazczynię przełomowej metody wytwarzania perowskitowych ogniw słonecznych metodą druku oraz przez jej współników Piotra Krycha i Artura Kupczunasa. Saule Technologies jest światowym pionierem w zastosowaniu technologii druku atramentowego do produkcji elastycznych, lekkich, ultracienkich i półprzezroczystych perowskitowych modułów fotowoltaicznych. Celem spółki jest komercjalizacja i dalszy rozwój autorskiej technologii fotowoltaicznej na bazie perowskitów, poszerzającej wachlarz możliwych zastosowań tradycyjnej technologii krzemowej.

kapitalizacja .

Kapitalizacja Spółki

2 509 752 374 zł

stan na 12 listopada 2020 roku



*na koniec roku

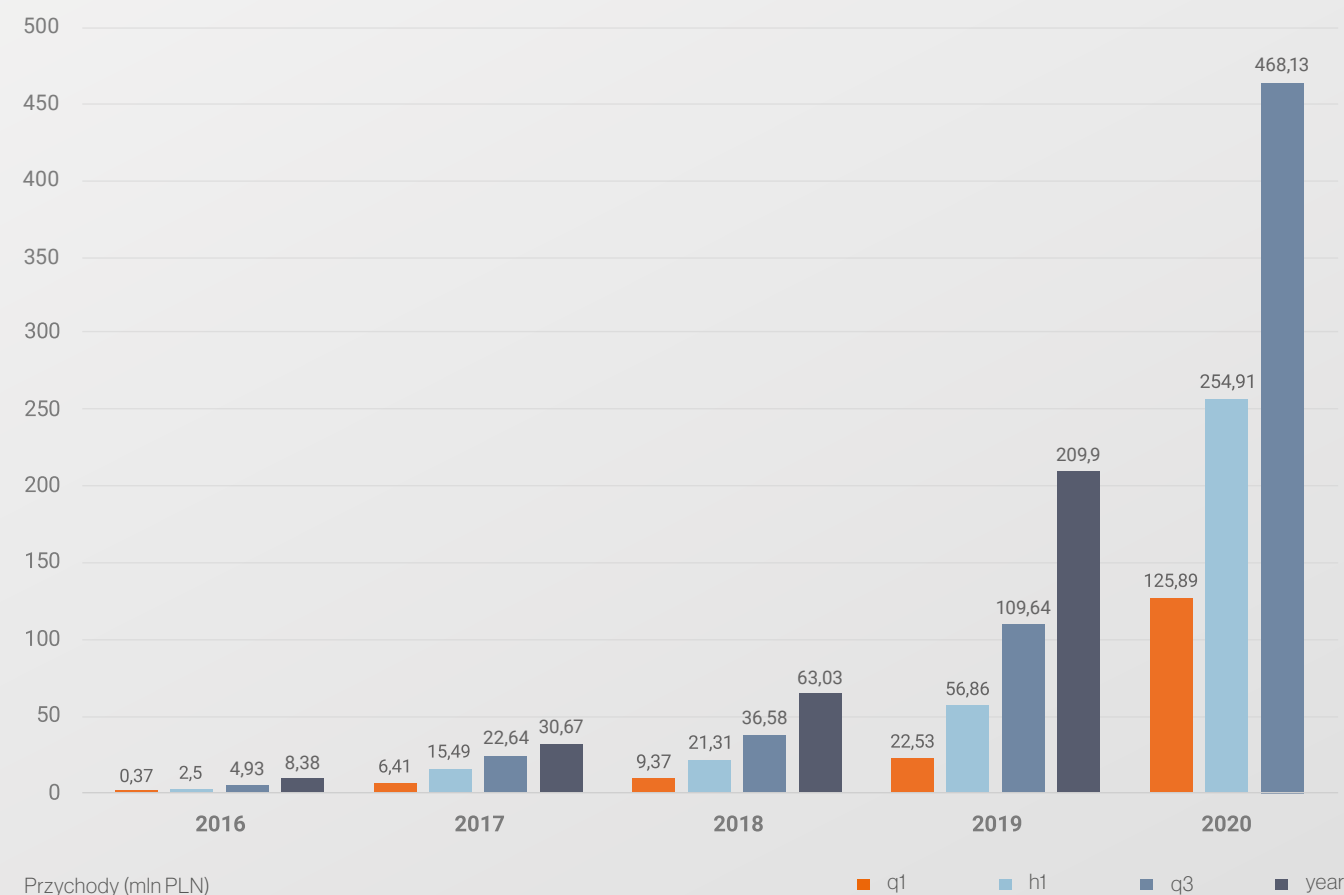
Dane na podstawie bankier.pl, kurs akcji przedstawiony jako kurs akcji zamknięcia w danym dniu sesyjnym.

wybrane dane finansowe grupy kapitałowej .

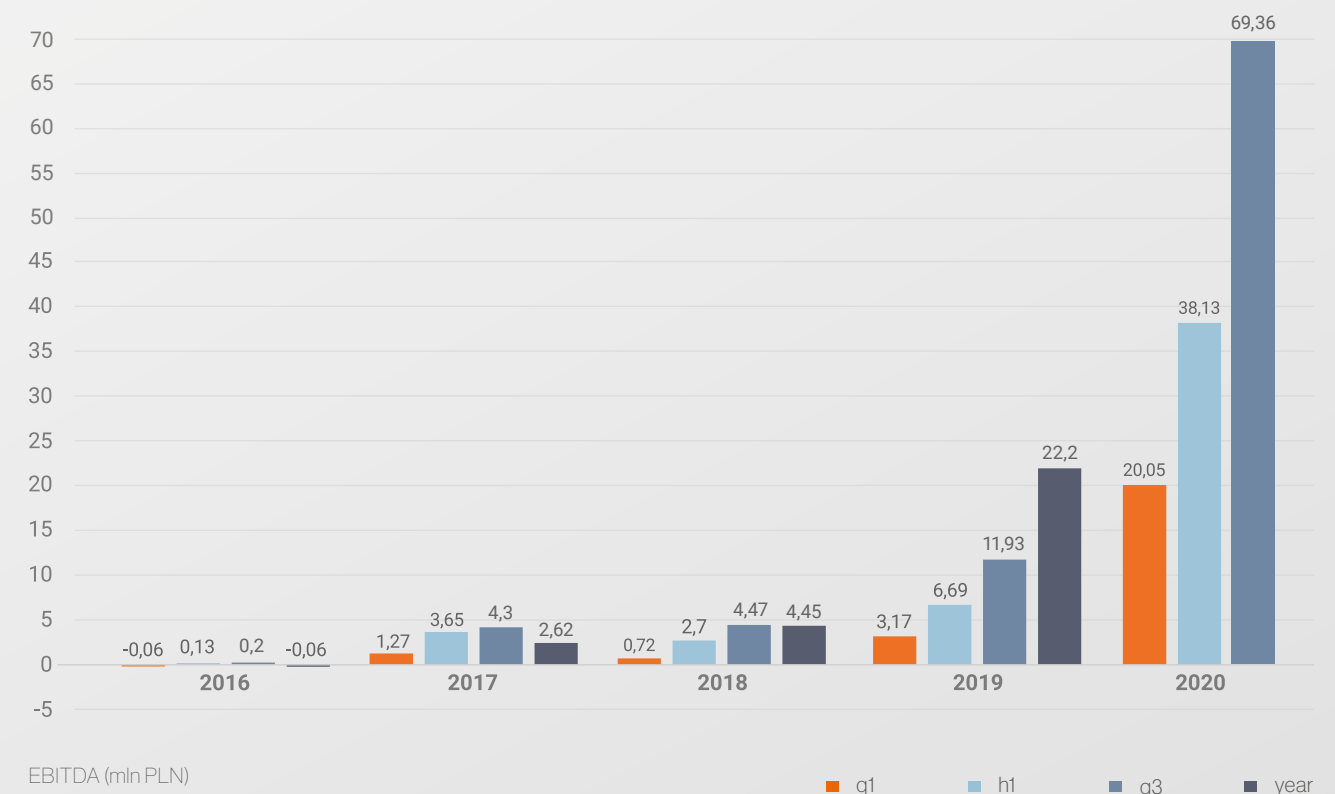
W tak wymagającym okresie, pełnym napięć i spowolnienia gospodarczego, Columbus zaskoczył rynek nowościami i zrealizował wiele projektów, co znalazło odzwierciedlenie w wynikach finansowych. Przychody z działalności operacyjnej za trzeci kwartał wyniosły 213 mln zł, a narastająco za 3 kwartały 468 mln zł.

Nasza Grupa jest przede wszystkim rentowna, co pokazuje wynik brutto w wysokości 30,1 mln zł za trzeci kwartał, natomiast narastająco, za 9 miesięcy br., jest to już 61,4 mln zł.

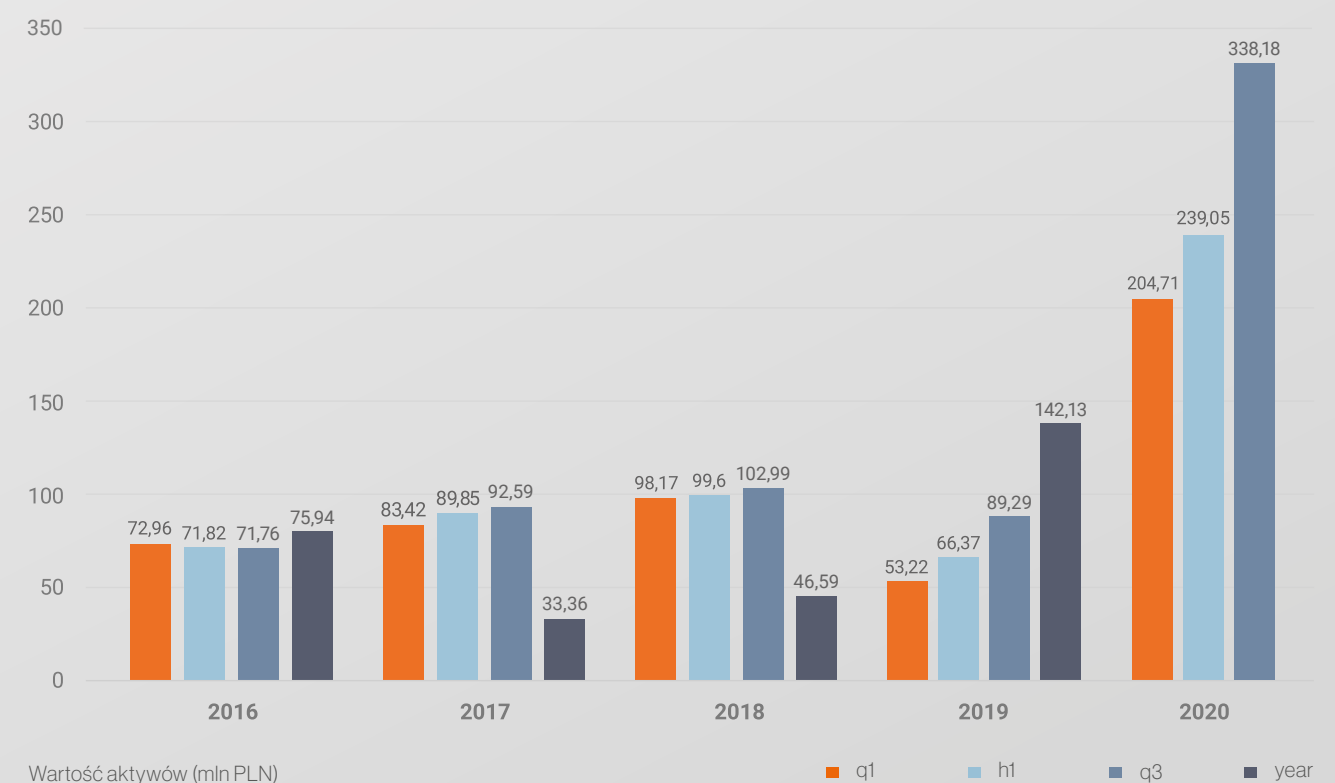
przychody .



EBITDA .



wartość aktywów .



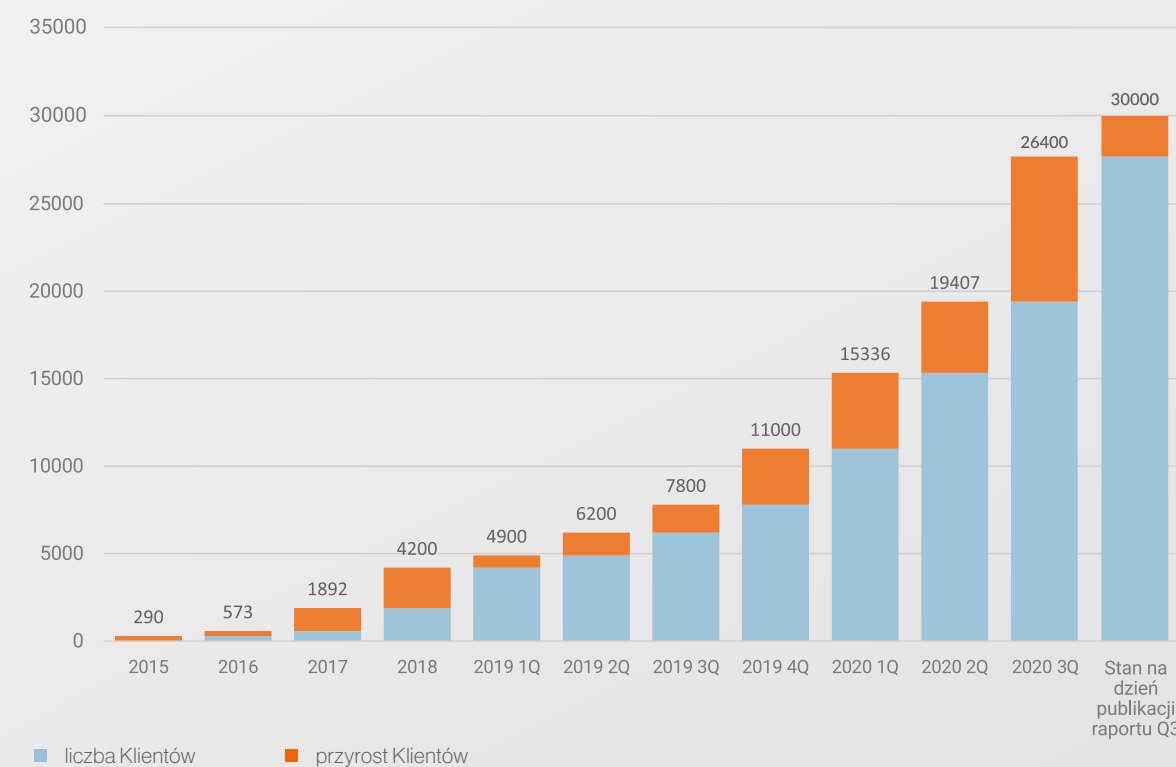
wybrane dane operacyjne grupy kapitałowej .

Zgodnie ze strategicznymi kierunkami rozwoju, Columbus zwiększa też swój udział w rynku instalacji fotowoltaicznych, zarówno w rynku właścicieli domów, nieruchomości komercyjnych, ale również w wykonawstwie oraz inwestycjach we własne projekty farm fotowoltaicznych.

Na dzień publikacji raportu społeczność Columbus to już 30 000 Klientów. W sumie Spółka zainstalowała już 528 000 sztuk paneli fotowoltaicznych, o łącznej mocy ponad 175 MW. Posiada też w swoim portfelu inwestycyjnym projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy powyżej 1 GW.

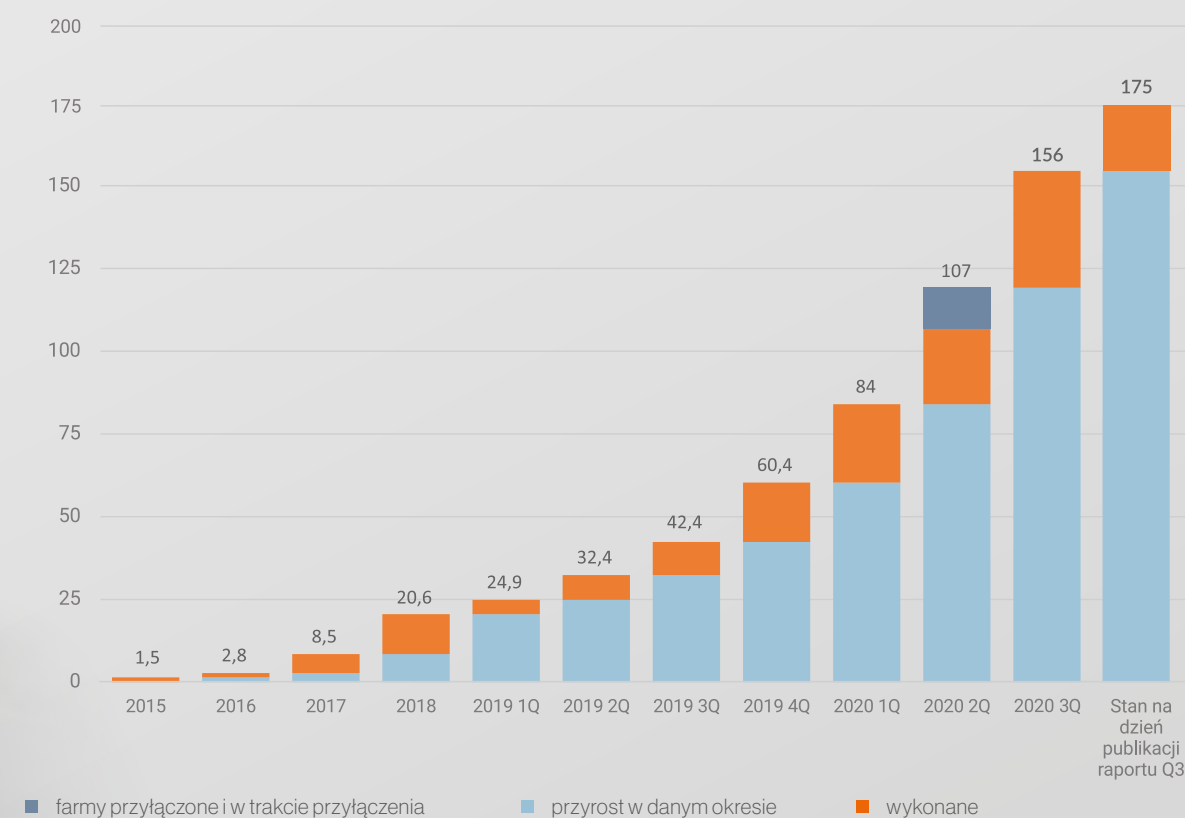


przyrost Klientów .



*dane - stan na dzień publikacji raportu okresowego/rocznego

przyrost mocy .



*dane - stan na dzień publikacji raportu okresowego/rocznego

skonsolidowane podstawowe dane finansowe .

[w mln PLN]

	q1 2019	q2 2019	q3 2019	q1 2020	q2 2020	q3 2020
Przychody z działalności operacyjnej	22,53	56,86	109,63	125,89	254,91	468,13
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	2,93	6,2	10,79	19,30	36,53	66,05
Amortyzacja	0,24	0,49	1,14	0,75	1,6	3,31
EBITDA	3,17	6,69	11,93	20,05	38,13	69,36
Zysk brutto	2,20	5,24	9,24	18,02	31,33	61,43
Podatek dochodowy	0,54	1,12	1,98	4,51	7,81	13,48
Zysk netto	1,61	4,12	7,26	13,51	23,52	47,95
Przepływy pieniężne netto, razem	3,51	0,5	11,86	0,05	19,32	35,40
Aktywa/Pasywa razem	53,38	66,37	89,28	204,71	239,05	338,17
Aktywa trwałe	29,38	31,77	33,65	19,06	38,71	143,59
Aktywa obrotowe	24,00	34,6	55,67	185,65	200,34	194,59
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	6,28	3,27	14,63	23,90	43,17	59,25
Zapasy	6,93	16,62	21,13	94,12	96,87	67,9
Należności krótkoterminowe	10,79	14,71	19,87	67,13	60,3	67,36
Należności długoterminowe	18,03	18	17,57	4,34	12,71	12,59
Zobowiązania długoterminowe	14,31	18,62	23,01	41,77	60,81	55,31
Zobowiązania krótkoterminowe	21,23	27,41	42,78	113,17	117,57	196,9
Kapitał własny	18,66	20,34	23,48	49,77	60,67	85,96
Kapitał podstawowy	76,51	76,51	76,51	76,51	76,51	76,51

